



EVD
internationaal
ondernemen en samenwerken

EVD



Internationaal ondernemen en samenwerken





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Nieuwe Markten: Waarom eigenlijk?

- Nederland (als markt) bestaat niet meer!
- Verder weg groei groter; afzetperspectief
- Concurrentie op NI markt
- Grondstoffen elders beter beschikbaar, sommige producten elders goedkoper te produceren
- Conclusie: nieuwe markten kunnen bijdragen aan stabiliteit/continuïteit onderneming





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Nieuwe markten: Waar zijn ze?

- Midden-Europa
- Oost-Europa: Rusland, Oekraïne
- Zuid-Europa: Balkan, Turkije
- Azië: China, maar niet alleen China
- (Midden-Oosten, Latijns-Amerika (agrarische productie op grote schaal), Afrika)





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Nieuwe markten: waarom niet?

- Onvoldoende informatie
- Daardoor grotere risico's
- Betalingsrisico's
- Financiering lastiger
- Andere cultuur (begint bij Oldenzaal!)





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Hoe risico's beperken?

- Kennis internationaal ondernemen
 - Informatie: EVD, ambassades, landbouwraden, etc.
 - www.internationaalondernemen.nl
 - Investeringsrisico's: IBO, investeringsverzekering
 - Betalingsrisico's: banken, atradius
 - Fact-finding via handelsmissies, EVD-programma's
- Kortom: veel ondersteuning mogelijk





Agentschap EVD (cijfers 2006)

- Personeel en materieel budget tbv dienstverlening : ca. 40 mln. Euro
- Beheer beleidsbudget : ca. 123 mln. Euro
- Omvang: ca. 320 personen

waarvan:

- Ambtenaar : 80 %
- flex medewerkers : 20 %



Opdrachtgevers EVD

- EZ : Infrastructuur Internationaal Ondernemen, Ondersteuning Internationaal Ondernemen
- EZ: Regelingen scheepsnieuwbouw
- Buitenlandse Zaken: Postennetwerk: NBSO's, Hermes, Matra-programma's
- Ontwikkelingssamenw.: PSOM-programma, Azië-faciliteit
- Verkeer en Waterstaat: Programma Partners voor Water
- OCW: CROSS, Adept programma
- EU: Phare Twinning (NCP), AL-Invest
- Landbouw, V&W, VROM



EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Cijfers (basis 2005)

- **doelgroep**

ruim 600.000 Nederlandse bedrijven
waarvan ca. 130.000 (potentieel) internationaal actief
waarvan ca. 20.000 actief in meer dan vier landen

- **informatie**

miljoen bezoekers per maand op www.evd.nl
30.000 vragen per jaar per mail en telefoon

- **marktoriëntatie**

meer dan 60 handelsreizen

- **programma's**

900 gehonoreerde voorstellen van bedrijven





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Samenwerking

- **In het buitenland**

- postennetwerk: ambassades, consulaten-generaal
- NBSO's: Netherlands Business Support Offices

- **In Nederland**

- Kamers van Koophandel
- NCH: Nederlands Centrum voor Handelsbevordering
- Fenedex: Federatie voor de Nederlandse Export
- NEC: Nederlandse Export Combinatie
- Dutch Trade Board (overkoepelend)
- werkgevers- en brancheorganisaties
- banken
- kenniscentra





Samenwerking tav agrarische sector

- **In het buitenland**

- Landbouwraden
- NABSO's: Netherlands Business Support Offices

- **In Nederland**

- Directie Industrie en Handel LNV
- Directie Internationale Zaken LNV



EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Oriëntatie

- Website www.evd.nl
- Vraagbeantwoording:
 - Circa 30.000 per jaar
 - Samen met ambassades, landbouwraden
 - Antwoord binnen tweemaal 24 uur
- Seminars en spreekdagen
- Marktverkenningen
 - 19 marktverkenningen en 21 marktschetsen in 2005
- **Bladen: Buitenlandse Markten (EVD); Berichten Buitenland (LNV)**





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Participatie

- **Collectieve marktwerking**
- **Handelsreizen, beurzen (via tenderregeling)**
- **Missies bewindspersonen en hoge ambtenaren**
- **Inkomende missies, decisionmakers, journalisten**
- **Individuele marktwerking: Marktscan plus introductie**





IM landen





Positionering

Economische Beeldvorming Nederland:

- **Pioneers in International Business**
- website www.hollandtrade.com
- Wereldtentoonstelling Aichi, Sjanghai
- blad Made in Holland, sectorspecials:
 - Wereldwijde distributie, via ambassades
 - 10 uitgaven per jaar
 - Oplagen tussen 10.000 en 20.000, in meerdere talen



EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

EVD- programma's internationaal ondernemen

- PSB voor (door-)startende exporteurs
- PESP voor haalbaarheidsstudies
- PSOM pilots voor strategische samenwerking en investeringsondersteuning in Opkomende Markten
- Voor gevorderden: 2@there





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

2g@there

Programmatische aanpak internationaal ondernemen

- Meerjarige steun ➤ 3 à 5 jaar inzet van breed instrumentarium
- voor samenwerkende
bedrijven ➤ Commitment en ambitie van betrokken
bedrijven
- die kansen zien ➤ Duurzame groei en positionering van
betrokken bedrijven
- Toegevoegde waarde overheidsrol
- op buitenlandse
markten ➤ Opkomende markten en innovatieve thema's





EVD

internationaal
ondernemen en samenwerken

Opkomende markten (voor alle sectoren)

- China
- India
- Oekraïne
- Rusland
- Turkije
- Westelijke Balkan

Innovatieve sectoren (voor alle landen)

- Sleutelgebieden innovatie:
 - Chemie
 - High Tech systemen en materialen
 - Food & flowers
 - Life sciences
 - Water
- Internationaal:
 - Creatieve Industrie
 - Energie
 - Infrastructuur





Programma's internationaal samenwerken

- Bilateraal: (Pre-accessie) MATRA en PSO
- Europese programma's
- Trustfund EBRD
- Trustfund IFC (Wereldbank)
- Onderwijs, CROSS:
 - Matratraining voor Europese Samenwerking
 - President's Programme Rusland
 - Bilateraal Onderwijs samenwerking Balkan en Rusland





Welkom bij de EVD





EVD
internationaal
ondernemen en samenwerken



Vragen

